

# FORMULAIRE MISSION D'AFFAIRES EN FRANCE

Dimanche 13 au jeudi 17 mai 2018

L'usage du masculin a uniquement pour but d'alléger le texte.

## INFORMATION SUR L'ENTREPRISE

Nom <input type="checkbox"/> M. <input type="checkbox"/> Mme			
No		Rue	
Ville		Province	Code Postal
Téléphone	Télécopieur	Courriel	
Site internet www.			
Numéro de REQ			Date de construction
Nom de votre Directeur de compte Desjardins <input type="checkbox"/> M. <input type="checkbox"/> Mme			
Nom de votre Caisse ou CDE			

## INFORMATIONS SUR LES PARTICIPANTS À LA MISSION

Participant 1 <input type="checkbox"/> M. <input type="checkbox"/> Mme			
Poste occupé			
Téléphone	Télécopieur	No de cellulaire au Canada	No de cellulaire en France
Courriel		Identifiant Skype	
Participant 2 <input type="checkbox"/> M. <input type="checkbox"/> Mme			
Téléphone	Télécopieur	Courriel	
Identifiant Skype			

## INFORMATION SUR L'ACTIVITÉ AU CANADA

Négociant       Autres (à préciser):

----------------------

Description détaillée de l'activité:

----------------------

# FORMULAIRE MISSION D'AFFAIRES EN FRANCE

Dimanche 13 au jeudi 17 mai 2018

*L'usage du masculin a uniquement pour but d'alléger le texte.*

Place de l'entreprise sur le marché (part de marché, rang, etc.):

Avez-vous des filiales à l'étranger?

Non       Oui, précisez dans quels pays :

S'agit-il de filiales de :

Production       Commercialisation

Votre chiffre d'affaires au Canada et à l'international :

## DESCRIPTION DES PRODUITS

Produits et marques	Codes douaniers correspondants
S'agit-il de produits de produits : <input type="checkbox"/> haut de gamme <input type="checkbox"/> moyenne gamme <input type="checkbox"/> bas de gamme	

Secteurs d'activités visés et domaines d'application de vos produits :

Mode de commercialisation (représentant, vente directe, distributeur, etc.):

Concurrents connus :

Au Canada :

# FORMULAIRE MISSION D'AFFAIRES EN FRANCE

Dimanche 13 au jeudi 17 mai 2018

*L'usage du masculin a uniquement pour but d'alléger le texte.*

Principaux marchés d'exportation:

Nom des pays :	
1-	Montant ou pourcentage des ventes à l'exportations :
2-	Montant ou pourcentage des ventes à l'exportations :
3-	Montant ou pourcentage des ventes à l'exportations :

L'entreprise dispose-t-elle d'un service export :

Oui  Non

A-t-elle une assurance prospection EDC :

Oui  Non

Autres remarques :

## PRÉPARATION À LA MISSION DESJARDINS

L'entreprise a-t-elle déjà de l'expérience sur le marché européen ?

Oui

Non

Si oui, avec qui et depuis quand :

L'entreprise a-t-elle déjà un agent, importateur, grossiste ?

Oui

Non

Si oui, donner ses coordonnées et précision sur la relation :

L'entreprise a-t-elle déjà pris contact avec d'autres organismes tels que Chambre de commerce, Ambassade, Délégation du Québec, etc.

Oui

Non

Si oui, lesquels et quels ont été les résultats/enseignements :

L'entreprise a-t-elle déjà participé à un salon professionnel en Europe ?

Oui

Non

Si oui, lequel et quels ont été les résultats :

# FORMULAIRE MISSION D'AFFAIRES EN FRANCE

Dimanche 13 au jeudi 17 mai 2018

*L'usage du masculin a uniquement pour but d'alléger le texte.*

L'entreprise a-t-elle déjà participé à un salon professionnel en Europe?  
Si oui, lequel et quels ont été les résultats :

Oui

Non

Y a-t-il des entreprises/institutions identifiées que vous souhaitez que nous contactions impérativement :

Oui

Non

## OBJECTIF DE LA MISSION

### A. EXPORTATION

Contact recherché :

- Agents /représentants
- Grossistes
- Importateurs /distributeurs
- Clients finaux
- Accord de sous-traitance

Principaux pays d'exportation visés :

- France
- Europe (à préciser) :

Produits et/ou technologies qui seront exportés sur le marché :

Avantages spécifiques des produits et/ou de la technologie :

# FORMULAIRE MISSION D'AFFAIRES EN FRANCE

Dimanche 13 au jeudi 17 mai 2018

*L'usage du masculin a uniquement pour but d'alléger le texte.*

A votre connaissance, les produits sont-ils conformes aux normes du marché?

- Oui
- Non
- À déterminer

Est-il possible de les adapter aux exigences du marché (normes, goûts, etc.)?

- Oui
- Non
- Je ne sais pas

Concurrents de l'entreprise :

- France
- Europe (préciser)

## B. IMPORTATION

- Recherche de fournisseurs
- Accord de sous-traitance
- Produits que l'entreprise souhaite importer au Canada
- Code douanier (à préciser) :

## C. RECHERCHE DE PARTENAIRE

- Vente de licence
- Acquisition de licence de fabrication
- Autres (à préciser) :

Importance des sociétés avec lesquelles le contact est recherché (ex. : chiffre d'affaires) :

Questions particulières à poser aux prospects :

# FORMULAIRE MISSION D'AFFAIRES EN FRANCE

Dimanche 13 au jeudi 17 mai 2018

*L'usage du masculin a uniquement pour but d'alléger le texte.*

## DOCUMENTATION À CARACTÈRE COMMERCIAL A JOINDRE

Documents joints au dossier :

- catalogue de produits en français et/ou fiche technique
- catalogue de produits en langues étrangères
- tarifs export
- Autres (à préciser) :

SVP merci de joindre une quinzaine d'exemplaire de chaque document.

## AUTRES INFORMATIONS / PRÉCISIONS / COMMENTAIRES

À préciser:

Questionnaire à retourner d'ici le 1<sup>er</sup> septembre 2017

ENVOYER

